

سری سوال: یک ۱

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: تحقیقات بازاریابی

رشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت بازرگانی ۱۲۱۸۱۴۸

۱- «بازگشت سرمایه» و «سهم بازار» به ترتیب جزء کدام یک از عوامل مدل سیستم بازاریابی می باشد؟

۱. معیارهای عملکرد - معیارهای عملکرد

۲. عوامل موقعیتی - آمیخته بازاریابی

۱. معیارهای عملکرد - معیارهای عملکرد

۲. عوامل موقعیتی - آمیخته بازاریابی

۲- سومین مرحله فرآیند تصمیم‌گیری که شامل مشخص کردن ترکیبی از متغیرهای آمیخته بازاریابی است، چه نام دارد؟

۱. شناخت موقعیت تصمیم‌گیری

۲. تعريف مساله تصمیم‌گیری

۳. شناسایی مسیرهای عملیاتی جانشین

۱. شناخت موقعیت تصمیم‌گیری

۲. شناسایی مسیرهای عملیاتی جانشین

۳- «شوahد و مشاهده هایی راجع به برخی از جنبه های سیستم بازاریابی» و «داده هایی که عدم اطمینان را در موقعیت تصمیم‌گیری کاهاش می دهد» به ترتیب چه هستند؟

۱. داده ها - داده ها

۲. داده ها - اطلاعات

۱. داده ها - داده ها

۳. اطلاعات - داده ها

۴- پیشرفتی ترین نوع سیستمهای اطلاعاتی بازاریابی که به پرسشهای پیچیده تر تصمیم‌گیرنده (مانند علت وقوع حادث و پیامدهای مسیرهای عملیاتی) پاسخ می دهد، چه نام دارد؟

۱. سیستم ذخیره و کسب اطلاعات

۱. سیستم ذخیره و کسب اطلاعات

۲. سیستم تحلیلی

۲. سیستم تحلیلی

۵- «دستور العمل های سیستم باید ساده و نتیجه دهنده باشد به طوری که مدیر بتواند به سرعت بر فرآیند سیستم نظارت کند» توضیح کدام یک از ویژگیهای سیستم پشتیبانی از تصمیمات بازاریابی می باشد؟

۱. انعطاف پذیری

۱. انعطاف پذیری

۲. سهولت دستیابی به اطلاعات برای استفاده کننده

۲. سهولت دستیابی به اطلاعات برای استفاده کننده

۳. الیت دادن به شناخت روابط

۳. الیت دادن به شناخت روابط

۶- اولین و آخرین مرحله فرآیند تحقیق، کدام گزینه زیر است؟

۱. تنظیم مساله - تهیه گزارش تحقیق

۱. تنظیم مساله - تهیه گزارش تحقیق

۲. تعیین طرح تحقیق - پردازش داده ها

۲. تعیین طرح تحقیق - تهیه گزارش تحقیق

۳. تعیین طرح تحقیق - تهیه گزارش تحقیق

۳. تعیین طرح تحقیق - تهیه گزارش تحقیق

۷- کدام یک از گزینه های زیر یک مساله تصمیم‌گیری می باشد؟

۱. بررسی چگونگی وضع ظاهری کنونی فروشگاه

۱. بررسی چگونگی وضع ظاهری کنونی فروشگاه

۲. ارزیابی مقدار کنونی عادت به خرید های مکرر

۲. ارزیابی مقدار کنونی عادت به خرید های مکرر

۲. ارزیابی مقدار کنونی عادت به خرید های مکرر

۳. ارزشیابی مناطق پر مشتری

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: تحقیقات بازاریابی

رشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت بازرگانی ۱۲۱۸۱۴۸

۸- در کدام یک از موقیتهای متدالوی زیر، تحقیقات بازاریابی مفید است؟

- ۲. هنگامی که گذشت زمان ضرر و زیان به همراه دارد.
- ۴. هنگامی که مخارج تحقیق از ارزش نتیجه آن بیشتر است.
- ۱. وقتی اطلاعات لازم موجود است.
- ۳. هنگامی که عوارض مشکلی را مشاهده می کنید.

۹- آخرین گام در طرح تحقیق اکتشافی، کدام گزینه است؟

- ۲. بررسی مقالات و کتب موجود
- ۴. مصاحبه با افراد مختلف
- ۱. بررسی چند مورد برگزیده
- ۳. پرسش از افراد متبحر و متخصص

۱۰- کدام یک از گزینه های زیر از مزیتهای پانل (در مقایسه با طرح های پرسش نامه ای) می باشد؟

- ۱. پانل تغییر در طول زمان را اندازه گیری نمی کند.
- ۲. پژوهشگر بر پانل کنترل زیادی ندارد.
- ۳. اعضاء پانل با پژوهشگر همکاری بیشتری نمی کنند.
- ۴. طرح پانل تجزیه و تحلیل دقیق و عمیق را امکان پذیر می سازد.

۱۱- کدام یک از گزینه های زیر در محیط واقعی تجارت رخ می دهد و پژوهشگر می کوشد تمام متغیرها را غیر از یک متغیر کنترل کند؟

- ۲. تحقیق علی آزمایشگاهی
- ۴. تحقیق توصیفی
- ۱. تحقیق علی میدانی
- ۳. تحقیق پرسش نامه ای

۱۲- کدام یک از عناصر «طرز فکر» شامل اعتقادات و عقاید فرد را در مورد کالاهای در برابر می گیرد؟

- ۲. عنصر شناختی و ادراکی
- ۴. عنصر روان شناسی
- ۱. عنصر احساسی
- ۳. عنصر رفتاری

۱۳- «فرهنگ» و «مرخصی ها» به ترتیب از اجزاء کدام یک از عوامل تشکیل دهنده شیوه زندگی می باشند؟

- ۲. عقاید(درباره) - فعالیتها
- ۴. فعالیتها - عقاید(درباره)
- ۱. عقاید(درباره) - علایق(به)
- ۳. فعالیتها - علایق(به)

۱۴- در کدام یک از روشهای گردآوری اطلاعات، تعدادی سوال بطور آزاد از قبل تعیین می شود و پاسخ دهندگان را تشویق می کند تا آزادانه نظرهای خود را ابراز دارند؟

- ۴. غیر مستقیم
- ۳. کاملا بدون ساختار
- ۲. مستقیم
- ۱. با ساختار

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: تحقیقات بازاریابی

رشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت بازارگانی ۱۲۱۸۱۴۸

۱۵- در کدام یک از روش‌های فرافکنی ، به پاسخ دهنده موقعیتی را شرح می دهند و از او می خواهند به جای اینکه مستقیماً عقاید و احساسات خود را با توجه به موقعیت ارائه شده بیان کند ، عقاید و احساسات شخص دیگری را به موقعیت مورد نظر مربوط سازد؟

۱. تداعی لغات ۲. ایفای نقش ۳. کامل کردن جمله ۴. آزمون درک محتوا

۱۶- « از نظر میزان پاسخ ، بالاترین » و « از نظر کنترل اداری ، بهترین » روش مصاحبه ، به ترتیب کدام یک از گزینه های زیر می باشد؟

۱. حضوری - مکاتبه ای ۲. حضوری- تلفنی ۳. تلفنی - حضوری ۴. مکاتبه ای - حضوری

۱۷- از کدام یک از ابزارهای مکانیکی که در روش مشاهده به کار می رود برای تعیین اینکه فرد چگونه مجله ، روزنامه ، اگهی و بسته بندی را می خواند ، استفاده می کنند؟

۱. اودیومتر ۲. گالوان متر ۳. دوربین مردمک چشم ۴. دوربین چشم

۱۸- « عبارتی که در اول پرسشنامه قرار می گیرد و عموماً مصاحبه کننده و یا سازمان انجام دهنده تحقیق را معرفی می کند » توضیح کدام یک از قسمتهای مختلف پرسش نامه می باشد؟

۱. اطلاعات مورد نیاز ۲. تقاضا برای همکاری ۳. اطلاعات طبقه بندی ۴. راهنمای تکمیل پرسشنامه

۱۹- اولین و آخرین مرحله از مراحل طراحی پرسش نامه به ترتیب چه هستند؟

۱. ملاحظات مقدماتی- آزمایش اولیه ، تجدید نظر و شکل نهایی پرسشنامه
 ۲. ملاحظات مقدماتی- تصمیم گیری درباره محتوای سوالها
 ۳. تصمیم گیری درباره محتوای سوالها- آزمایش اولیه ، تجدید نظر و شکل نهایی پرسشنامه
 ۴. تصمیم گیری درباره ویژگیهای فیزیکی پرسشنامه - آزمایش اولیه ، تجدید نظر و شکل نهایی پرسشنامه

۲۰- کدام یک از گزینه های زیر از رهنمود های صحیح در زمینه چگونگی جمله بندی سوالات می باشد؟

۱. گزینه های ضمنی را به کار ببرید.
 ۲. از سوالات دو گانه استفاده کنید.
 ۳. از سوالاتی که نیاز به تخمین زدن دارد استفاده کنید.
 ۴. از لغات واضح استفاده کنید.

۲۱- « اندازه گیری پدیده ها و رویدادها و نه خود پدیده ها و رویدادها» و « عدد دادن به ویژگیها ی پدیده ها یا رویدادها بر طبق مقررات » به ترتیب ، چه هستند؟

۱. سنجش - سنجش ۲. اندازه گیری- اندازه گیری
 ۳. اندازه گیری- سنجش ۴. اندازه گیری- سنجش

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: تحقیقات بازاریابی

رشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت بازرگانی ۱۲۱۸۱۴۸

۲۲- کدام یک از انواع مقیاس‌ها این امر را اندازه‌گیری می‌کنند که آیا یک پدیده یا رویداد ویژگی بیشتر یا کمتری نسبت به پدیده یا رویداد دیگر دارد یا خیر، ولی در مورد مقدار کمتریا بیشتر بودن ویژگی‌ها در یک پدیده اطلاعاتی به دست نمی‌دهند؟

۱. مقیاس ترتیبی ۲. مقیاس اسمی ۳. مقیاس فاصله‌ای ۴. مقیاس کسری

۲۳- کدام یک از گزینه‌های زیر، مشابه روشی است که در لغت‌نامه‌ها، به کار می‌رود، جایی که از لغات برای تعریف لغات استفاده می‌شود؟

۱. تعریف عملیاتی ۲. سازه ۳. تعریف نهادی ۴. اندازه‌گیری

۲۴- کدام یک از انواع اعتبار شامل درک منطق نظری است که زیر بنای معیار بدست آمده است؟

۱. اعتبار محظوظ ۲. اعتبار سازه ۳. اعتبار مقارن ۴. اعتبار پیشگویی

۲۵- کدام یک از انواع پایایی شامل اندازه‌گیری‌های مکرر از همان شخص یا گروه با استفاده از یک وسیله مقیاس‌گذاری در شرایط مشابه است؟

۱. پایایی شکل‌های گزینه‌ای ۲. پایایی پنجاه - پنجاه
۳. پایایی هفتاد - سی ۴. پایایی تست - تست مجدد

۲۶- کدام یک از انواع مقیاس‌ها مستلزم این است که پاسخ دهنده‌گان موقعیت خود را در طیفی از طرز فکرها نشان دهند؟

۱. درجه بندی گرافیک ۲. اسمی ۳. ترتیبی ۴. کسری

۲۷- کدام مقیاس شبیه مقیاس تفکیک زبانی است و یک مقیاس ده نقطه‌ای غیر زبانی که طیفی بین ۵+ تا ۵- را در بر می‌گیرد؟

۱. مقیاس مقایسه دو به دو ۲. مقیاس رتبه بندی ۳. مقیاس لیکرت ۴. مقیاس یک قطبی

۲۸- استفاده از کدام یک از انواع نمونه برداری وقتی مطلوب است که بازاریاب می‌خواهد درگیر بازاریابی تفکیکی شود؟

۱. تصادفی ساده ۲. خوش‌ای ۳. نظامدار ۴. تصادفی طبقه‌ای

۲۹- تحلیل گرگاهی قصد دارد رابطه چندین متغیر مستقل را با چندین متغیر وابسته به طور همزمان ارزیابی کند، کدام گزینه این کار را انجام می‌دهد؟

۱. تجزیه و تحلیل عوامل ۲. همبستگی متعارف ۳. تجزیه و تحلیل واریانس ۴. رگرسیون چند گانه

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: تحقیقات بازاریابی

رشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت بازرگانی ۱۳۹۸۱۴۸

- ۳۰- در کدام یک از روش‌های تحقیقات از طریق امتحان محصول ، کوشش می شود که امتحان محصول در محیطی شبیه اوضاع و احوال واقعی بازار انجام یابد؟

- ۱. امتحان محصول به روش مصرف طولانی آن
- ۲. امتحان محصول به روش مصرف طولانی آن
- ۳. امتحان انفرادی و امتحان زوجی محصولات
- ۴. امتحان غیر هادی

رقم سؤال	مفتاح صحيح	وضعية كليد
1	الف	عادي
2	ج	عادي
3	ب	عادي
4	د	عادي
5	ب	عادي
6	الف	عادي
7	د	عادي
8	ج	عادي
9	الف	عادي
10	د	عادي
11	الف	عادي
12	ب	عادي
13	الف	عادي
14	ج	عادي
15	ب	عادي
16	الف	عادي
17	د	عادي
18	ب	عادي
19	الف	عادي
20	د	عادي
21	ب	عادي
22	الف	عادي
23	ج	عادي
24	ب	عادي
25	د	عادي
26	الف	عادي
27	ج	عادي
28	د	عادي
29	ب	عادي
30	د	عادي