

## ۱- تفاوت گشت و جاذبه چیست؟

۱. گشت شامل بازدید از مناطق طبیعی است اما جاذبه مناطق تاریخی و دست ساز را شامل می شود.
۲. گشت معمولاً با اتومبیل انجام می شود اما برای دیدن جاذبه ها نمی توان از اتومبیل استفاده کرد.
۳. برای گشت بلیطی خریداری نمی شود اما برای بازدید از جاذبه ها پرداخت هزینه و خرید بلیط الزامی است.
۴. برای گشت نیازی به حضور راهنمای نیست اما برای بازدید از جاذبه ها حضور یک راهنمای ضروری می باشد.

## ۲- بسته سفر مستقل چیست؟

۱. نوعی بسته سفر گروهی است که افراد گردشگر تنها از حمل و نقل هوایی، ترانسفر فرودگاهی و هتل استفاده می کنند بی آنکه ارتباط خاصی میان آنها و نیز میان آنها و نمایندگان تور شکل گیرد.
۲. نوعی بسته سفر گروهی است که افراد گردشگر از حمل و نقل هوایی، ترانسفر فرودگاهی، هتل و راهنمای استفاده می کنند بی آنکه ارتباط خاصی میان آنها شکل گیرد.
۳. نوعی بسته سفر انفرادی است که افراد گردشگر تنها از حمل و نقل هوایی، ترانسفر فرودگاهی و هتل استفاده می کنند بی آنکه ارتباط خاصی میان آنها و نمایندگان تور شکل گیرد.
۴. نوعی بسته سفر انفرادی است که افراد گردشگر از حمل و نقل هوایی، ترانسفر فرودگاهی و هتل استفاده می کنند و فقط با تورگردان ارتباط دارند.

## ۳- چه گروههای کمتر طالب سفر با تور هستند؟

۱. کسانی که فرصت برنامه ریزی ندارند.
۲. کسانی که از شرایط مالی خوبی برخوردارند.
۳. کسانی که به دنبال یافتن دوستان جدید هستند.
۴. کسانی که به دنبال همراهی با افراد هم سلیقه خود هستند.

۴- تورگردانی که برای سفرهای کویری خود همیشه از خودروی جیپ استفاده می کند، جزء کدام دسته از تورگردانان محسوب می شود؟

۱. تورگردان بازار انبوه
۲. تورگردان داخلی
۳. تورگردان تخصصی
۴. تورگردان ورودی

سری سوال: ۱ یک

کارشناسی

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

**عنوان درس:** برنامه ریزی و سربرستی گشتهای جهانگردی  
**رشته تحصیلی/کد درس:** مدیریت جهانگردی (چندبخشی)، مدیریت جهانگردی ۱۲۱۸۰۲۱

۵- در چه زمانهایی تورگردانان سفرهای طولانی مدت با قیمت پایین را عرضه می کنند؟

۱. در همه فصول سال
۲. در فصل رونق گردشگری
۳. در فصل رکود گردشگری
۴. معمولاً تورگردانان از اینگونه سفرها برگزار نمی کنند.

۶- کدام گزینه جزء وظایف واحد عملیات یک تورگردان است؟

۱. قیمت گذاری بسته های سفر
۲. ثبت رزرواسیون مشتری
۳. گرفتن بازخورد از مشتریان
۴. انجام پیش پرداخت به عرضه کنندگان

۷- وقتی یک تورگردان گردشگران سالمند را به عنوان بازار هدف برای قایقرانی در آبهای خروشان در نظر می گیرد چه عاملی را در نظر نگرفته است؟

۱. قابلیت های جسمی گردشگران
۲. علاقه مندی گردشگران
۳. تطابق برنامه اجرا شده با تعهدات وعده داده شده
۴. اطلاع رسانی دقیق

۸- انتظار عرضه کنندگان از تورگردانان چیست؟

۱. به موقع بودن ارائه خدمات
۲. پرداخت به موقع مطابق قرارداد
۳. همدلی با مشتریان
۴. نظافت و پاکیزگی

۹- بهبود محصول برای حفظ سهم فعلی بازار از ویژگی های کدام نوع از بسته های سفر است؟

۱. سگها
۲. علامت سوالها
۳. گاوهاشیرده
۴. ستارگان

۱۰- قطع آگاهانه هزینه های پشتیبانی تا سطح حداقل، به منظور بهینه کردن سودآوری تورگردان در کوتاه مدت، چه نامیده می شود؟

۱. ایجاد ارزش افزوده
۲. درو کردن در بازاریابی
۳. تقسیم محصول
۴. ترویج فروش

۱۱- بسته های سفری که در دوره بلوغ خود قرار دارند معمولاً در کدام دسته قرار می گیرند؟

۱. سگها
۲. گاوهاشیرده
۳. علامت سوال
۴. ستارگان

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۵۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: برنامه ریزی و سربرستی گشتهای جهانگردی

وشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت جهانگردی (چندبخشی)، مدیریت جهانگردی ۱۲۱۸۰۲۱

۱۲- درنظرگرفتن فاصله میان بازار هدف و مقصد مورد نظر جزء کدامیک از موضوعاتی است که تورگردان در رابطه با مقصد جدید با آن مواجه است؟

- ۱. میزان علاقه مخاطبان به مقصد سفر
- ۲. طرفیت پذیرش مقصد سفر
- ۳. وجود امکانات کافی در مقصد سفر
- ۴. طول زمان بسته سفر

۱۳- اگر تورگردانی درسته سفرخود، صرف غذا "در برگر کینگ" را بگنجاند از کدام فاكتور اطلاعاتی مربوط به عرضه کنندگان استفاده کرده است؟

- ۱. جاذبه ها
- ۲. خدمات پذیرایی
- ۳. خدمات گشت
- ۴. مراکز خرید

۱۴- کدامیک از موارد زیر موجب صرفه جویی در هزینه ها و در نتیجه افزایش سود تورگردان می شود؟

- ۱. صرف شام شب نخست در هتل
- ۲. استفاده از امکانات جانبی هتل مثل استخر و ...
- ۳. ارائه اتاق مجانية به راننده و راهنمای
- ۴. استفاده از استراحتگاههای میان راهی مناسب

۱۵- کدام گزینه نشان دهنده عوامل موثر در موفقیت آمیزبودن یک بسته سفر است؟

- ۱. انتخاب وسیله نقلیه مناسب، صرف غذای محلی

۲. قراردادن زمانی برای خرید، وجود برنامه های ماجراجویانه

- ۳. استفاده از مسیرهای جذاب در یک سفر زمینی

۴. صرف غذای محلی، درنظرگرفتن اوقات آزاد برای مسافران

۱۶- گردشگری اهل ایتالیا هنگام ورود به ایران سفرخود را از تهران آغاز می کند و پس از بازدید از یزد، اصفهان و شیراز دوباره به تهران برگشته و از آنجا به ایتالیا بازمی گردد وی از چه نوع بسته سفری استفاده کرده است؟

- ۱. بسته سفر بامسیر باز
- ۲. بسته سفر حلقوی
- ۳. بسته سفر با مرکزیت ثابت
- ۴. بسته سفر ترکیبی

۱۷- کدامیک از موارد زیر جزء اطلاعاتی است که در راهنمای عملیات ذکر می شود؟

- ۱. درجه بندی کیفی هتلها
- ۲. لغات اضطراری
- ۳. سبقه تاریخی جاذبه ها
- ۴. مسیرهای حرکت

۱۸- کدام گزینه مهمترین عامل تاثیر گذار بر تعیین قیمت در آمیخته بازاریابی محسوب می شود؟

- ۱. مکان
- ۲. محصول
- ۳. ترویج
- ۴. تبلیغ

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

**عنوان درس:** برنامه ریزی و سربرستی گشتهای جهانگردی  
**رشته تحصیلی/گد درس:** مدیریت جهانگردی (چندبخشی)، مدیریت جهانگردی ۱۲۱۸۰۲۱

- ۱۹- اگریک بنگاه تورگردان در قیمت گذاری بسته سفر خود آمیخته بازاریابی خود و رقبا را در نظر گرفته و قیمتی اندکی کمتر از آنها را برگزینند از کدام روش قیمت گذاری استفاده کرده است؟

- ۱. قیمت گذاری نقطه سربه سری
- ۲. قیمت گذاری برمبنای ارزش محصول برای مشتری
- ۳. قیمت گذاری رقابتی
- ۴. قیمت گذاری برمبنای مدیریت بازده

- ۲۰- کدام نوع تخفیف موجب صرفه جویی برای فروشنده از نظر میزان کارهای اداری است؟

- ۱. تخفیف مقداری
- ۲. تخفیف تجاری
- ۳. تخفیف خرید نقدی
- ۴. تخفیف فصلی

- ۲۱- استفاده از اتاق هتل تنها برای چند شب، نشانگر کدام یک از ویژگیهای یک محصول خدماتی است؟

- ۱. ناملموس بودن
- ۲. عدم قابلیت انبار کردن
- ۳. غیر قابل تملک بودن به صورت دائمی
- ۴. غیر همگن بودن

- ۲۲- کدام گزینه مربوط به عنصر محصول در آمیخته بازاریابی صنعت گردشگری است؟

- ۱. ذکر خاطرات سفر
- ۲. راهنمای تور
- ۳. نحوه رزرو جا
- ۴. آگهی های تبلیغاتی

- ۲۳- نتایج چشم پوشی از برنامه ریزی بازاریابی در صنعت گردشگری چیست؟

- ۱. فقدان حمایتهای لازم از تلاش‌های جمعی
- ۲. عدم امکان کنترل تغییرات محیط
- ۳. افزایش قدرت و انگیزه کارکنان گردشگری
- ۴. ضعف در سیستم اطلاعات گردشگری

- ۲۴- ایجاد تقاضای انتخابی در کدام نوع از تبلیغات استفاده می شود؟

- ۱. تبلیغات آگاه کننده
- ۲. تبلیغات متقادع کننده
- ۳. تبلیغات یادآوری کننده
- ۴. تبلیغات ترکیبی

- ۲۵- توجه به لحن گفتار به کدام بخش انتخاب پیام تبلیغاتی مربوط می شود؟

- ۱. اجرای پیام
- ۲. ارزیابی پیام
- ۳. انتخاب پیام
- ۴. تهیه پیام

- ۲۶- کارمندان ادارات معمولا از روزنامه های صبح برای کسب اطلاعات استفاده می کنند، این مورد به کدامیک عوامل موثر در انتخاب رسانه اشاره دارد؟

- ۱. هزینه رسانه
- ۲. شیوه توزیع محصول
- ۳. نوع محصول
- ۴. عادات مخاطبان در استفاده از رسانه ها

سری سوال: ۱ یک

## کارشناسی

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

**عنوان درس:** برنامه ریزی و سربرستی گشتهای جهانگردی  
**رشته تحصیلی/گد درس:** مدیریت جهانگردی (چندبخشی)، مدیریت جهانگردی ۱۲۱۸۰۲۱

۲۷- کدامیک از موارد زیر معمولاً بر روی جلد بروشور درج می‌گردد؟

- |                            |                            |               |
|----------------------------|----------------------------|---------------|
| ۱. مزایای استفاده از محصول | ۲. موقعیت جغرافیایی سازمان | ۳. قیمت محصول |
|                            | ۴. شرایط انجام خرید        |               |

۲۸- بررسی رفع مشکل یک اقامتگاه نامناسب بر عهده کیست؟

- |                |                  |             |            |
|----------------|------------------|-------------|------------|
| ۱. راهنمای تور | ۲. مدیر اقامتگاه | ۳. تورگردان | ۴. مسافران |
|----------------|------------------|-------------|------------|

۲۹- کدام گزینه جزء وظایف تورگردان در روز نخست سفر است؟

- |                                    |                          |                                      |                             |
|------------------------------------|--------------------------|--------------------------------------|-----------------------------|
| ۱. تعیین محل نشستن افراد در اتوبوس | ۲. معرفی برنامه روز بعدی | ۳. تعیین دقیق زمان حضور افراد در محل | ۴. معرفی برنامه‌های سفر آتی |
|------------------------------------|--------------------------|--------------------------------------|-----------------------------|

۳۰- تجزیه و تحلیل سودآوری عملیات سفر معمولاً در چه زمانی انجام می‌شود؟

- |               |                 |               |                    |
|---------------|-----------------|---------------|--------------------|
| ۱. پیش از سفر | ۲. روز نخست سفر | ۳. در طول سفر | ۴. پس از پایان سفر |
|---------------|-----------------|---------------|--------------------|