

سری سوال: یک ۱

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: مدیریت استراتژیک

رشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت بازرگانی (چندبخشی) (۱۲۳۵۰۰۷)

۱- نقطه قوت مدل پورتر چیست؟

۱. دیدگاه تدافعی ۲. توجه به رقابت ۳. روش نظام گرایی ۴. توجه به مشتری

۲- رابطه منطقی بین ستاده ها و داده ها می تواند:

۱. پیشرفت شغلی را تضمین کند.
۲. بهره وری را تضمین کند.
۳. بهبود کارکنان را تضمین نماید.
۴. انعطاف پذیری را تضمین نماید.

۳- اینکه موسسه در بازار رهبر باشد یا پیرو، بستگی به کدام عامل زیر دارد؟

۱. سود آوری بالا ۲. موقعیت رقابتی برتر ۳. روابط کارکنان ۴. تکنولوژی برتر

۴- اینکه افراد احساس کنند بین اهداف شخصی و سازمانی سازگاری وجود دارد بیانگر کدام ویژگی اهداف بلند مدت است؟

۱. قابل فهم ۲. برانگیزاننده ۳. قابل دسترس ۴. قابل اندازه گیری

۵- خرید شرکتهای عرضه کننده مواد اولیه از کدام نوع استراتژی ادغام به حساب می آید؟

۱. افقی ۲. عمودی به پایین ۳. ادغام به بالا ۴. افقی به پایین

۶- کدامیک تعریف صحیحی از توسعه بازار است؟

۱. افزایش سهم بازار محصولات کنونی
۲. بهبود و اصلاح محصولات کنونی
۳. مالکیت شرکتهای رقیب

۴. عرضه خدمات یا محصولات جدید به مناطق جغرافیایی جدید

۷- کدام یک از استراتژیهای زیر از نظر عاطفی می تواند استراتژی بسیار مشکلی به حساب آید؟

۱. تنوع افقی ۲. رسوخ در بازار ۳. تنوع عمودی ۴. انحلال

۸- عبارت زیر به کدام موضوع در برنامه ریزی استراتژیک اشاره دارد?
فرد تازه وارد را بایستی بر اساس طرح و برنامه تدوین شده قبلی وارد سازمان نمود.

۱. ارزیابی عملکرد کارکنان
۲. فرآیند اجتماعی کردن
۳. سیستم بهداشت فردی
۴. فرآیند جذب و استخدام

۹- به میزان یا حدی که مشاغل سازمانی استاندارد شده اند، چه می گویند؟

۱. پیچیدگی ۲. رسمیت ۳. تفکیک افقی ۴. تمرکز

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: مدیریت استراتژیک

وشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت بازارگانی (چندبخشی) ۱۲۳۵۰۰۷

۱۰- کدامیک از گزینه های زیر بر اساس تحقیقات پیتر بلاو مهمترین عامل موثر ساختار سازمانهاست؟

۱. صنعت
۲. قوانین
۳. کارکنان
۴. اندازه سازمان

۱۱- بر اساس کدامیک از گزینه های زیر با افزایش سهم بازار توان رقابت سازمان افزایش می یابد؟

۱. آشنایی مشتریان بالقوه با نام محصول بیشتر می شود.

۲. با افزایش تولید، بهای تمام شده هر واحد محصول افزایش می یابد.

۳. تغییری در جریان اطلاعات دریافتی از مشتریان به وجود نمی آید.

۴. قیمت فروش کاهش می یابد.

۱۲- میزان قدرت و اقتدار فرهنگ سازمانی را بر اساس کدامیک از معیارهای زیر می توان تعیین کرد؟

۱. هویت سازمانی
۲. ثبات نظام اجتماعی
۳. نهادهای فیزیکی فرهنگ
۴. تعداد اعضای متعهد به ارزشها

۱۳- در کدام فرهنگ، ارشدیت و سن و سنت خدمت در سازمان معیار عمده اهمیت و ارزش افراد است؟

۱. فرهنگ سنگری
۲. فرهنگ تیمی
۳. فرهنگ علمی
۴. فرهنگ باشگاهی

۱۴- چه زمانی عمل انطباق تکنولوژی به کاملترین شکل انجام خواهد شد؟

۱. هنگامی که گیرنده تکنولوژی از توان لازم برای طراحی قطعات و فرایندها برخوردار باشد.
۲. زمانی که تکنولوژی لازم به طور کامل وارد کشور شود.
۳. وقتی که مدیران ارشد تکنولوژی را پذیرفته باشند.
۴. هنگامی که زمینه فرهنگی جذب تکنولوژی فراهم گردد.

۱۵- محصولات یا خدمات جایگزین از چه طریقی توانایی صنعت را محدود می سازند؟

۱. ارائه خدمات پس از فروش
۲. محدود ساختن سقف قیمتی
۳. کاهش قیمت
۴. افزایش کیفیت

۱۶- در این روش شرکتها می کوشند در مقابل رقبای خود دارای برتری نسبت جزیی بوده و دائمًا فعالیتها و امکانات رقابتی ایشان را زیر نظر بگیرند؟

۱. متمرکز (پراکنده)
۲. کاری (محافظه کارانه)
۳. تهاجمی (تدافعی)
۴. رقابت کلی یا در یک منطقه محدود

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: مدیریت استراتژیک

وشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت بازارگانی (چندبخشی) ۱۲۳۵۰۰۷

۱۷- در کدام رویکرد استراتژی قیمت گذاری تصمیمات قیمت گذاری برکل هزینه تمام شده متمرکز است و معمولًاً دامنه ای از قیمت هدف یا سود قابل قبول را در بر می گیرد؟

۴. رقابت گرا

۳. هزینه گرا

۲. بازارگرا

۱. صنعت گرا

۱۸- در استراتژی تولید و عملیات وظیفه یک واحد عملیات کارآمد چیست؟

۲. به حداکثر رساندن کارایی تولید

۱. سعی در هماهنگ نمودن نیازهای تجاری

۴. ایجاد مزیت رقابتی

۳. بالا بردن اثربخشی نیروی انسانی

۱۹- کدامیک از گزینه های زیر از وجود تمایز استراتژیهای وظیفه ای با استراتژی های اصلی است؟

۲. مشخص بودن، تحقیق و توسعه

۱. نیروی انسانی، مشارکت و توسعه

۴. سود آوری ، مشارکت و توسعه

۳. افق زمانی، مشخص بودن

۲۰- مدیران روشنی ابداع کردند که برای کجایی و چراجی حرکت موسسه در آینده تصمیم گیری کنند، قسمت تحلیلی این روش را چه می نامند؟

۲. برنامه ریزی استراتژیک

۱. برنامه ریزی استراتژیک

۴. مدیریت مساله محور

۳. طراحی استراتژی

۲۱- در مبحث تفکر استراتژیک کدام مورد زیربنای تفکر استراتژیست را تشکیل می دهد؟

۴. معیار ثابت

۳. تفکر سیستمی

۲. سلسله مراتب اداری

۱. چارت سازمانی

۴. هدف

۳. امکانات

۲. ابزار

۱. سیاست

۲۲- چگونگی دستیابی به اهداف نهایی در استراتژی را چه می نامند؟

۴. تاکتیک

۳. ارزیابی

۲. ابزار

۱. استراتژی

۲۳- صفت بندیهای کوتاه مدت، انطباقی، عملی و تعاملی که نیروهای متقابل آنها را برای دستیابی به اهداف محدود به کار می گیرند چه نام دارد؟

۴. تاکتیک

۳. ارزیابی

۲. ابزار

۱. استراتژی

۲۴- کدامیک از فرضیات تئوری کلاسیک در تصمیم گیری است؟

۱. بخشی از محیط برای مدیر معلوم و قابل پیش بینی نیست.

۲. مدیر نمی تواند تغییر و تحولات محیطی چه اثری روی سازمان دارد.

۳. مدیر از نتایج تصمیمات در مقابل تحولات محیطی بی اطلاع است.

۴. تصمیم گیرنده اطلاعات برای تصمیم گیری و کنترل کامل بر روی تصمیم را در اختیار دارد.

سری سوال: ۱ یک

زمان آزمون (دقیقه): تستی: ۶۰ تشریحی: ۰

تعداد سوالات: تستی: ۳۰ تشریحی: ۰

عنوان درس: مدیریت استراتژیک

وشته تحصیلی/ گد درس: مدیریت بازرگانی (چندبخشی) ۱۲۳۵۰۰۷

۲۵- کدامیک از انواع برنامه ریزی ها ، انعکاسی از ارزش‌های حاکم بر جامعه است؟

۱. سازمانی ۲. بخشی ۳. استراتژیک ۴. عملیاتی

۲۶- در صورتی که تقاضا برای یک محصول مشخص بالاست اما شرکت تکنولوژی لازم را نداشته باشد از کدام یک از استراتژی های زیر می توان استفاده کرد؟

۱. ایجاد واحد تحقیق و توسعه ۲. ادغام شرکت ۳. کاهش علمیات ۴. انحلال

۲۷- تجزیه تحلیل نقاط ضعف و قوت، تهدید و فرصت از ویژگیهای کدام نوع برنامه ریزی استراتژیک است؟

۱. مدل رایت ۲. مدل رقابتی پورتر ۳. استراتژی صنعتی ۴. خط مشی هاروارد

۲۸- سه گام اساسی در مدل دیوید کدام است؟

۱. تدوین- تخصیص- اجرا ۲. تدوین- اجرا - ارزیابی ۳. برنامه ریزی - اجرا - انجام ۴. طراحی - تدوین - تخصیص

۲۹- در کدام مرحله از فرآیند طراحی مدیریت استراتژیک، منابع انسانی و مادی لازم تخصیص می یابد؟

۱. ارزیابی ۲. بازنگری ۳. اجرا ۴. تدوین

۳۰- کدامیک از ابعاد استراتژی صنفی در طی یک مدت طولانی پای گرفته و تغییر ناپذیر است؟

۱. روابط کار مطلوب ۲. فرآیند ساخت ۳. خط تولید ۴. بسته بندی کالا